



# Beneficios para **socios** que **no puedes** dejar de **recibir.**

Escuela de negocios • Bolsa de empleo • Rueda de negocios



## Oferta Permanente Febrero

Nombre	Horas	Inicio
Gestión Aduanera con Ecuapass	20	19 de febrero de 2018
Assessment Center por Competencias	20	19 de febrero de 2018
Servicio al Cliente y Comunicación Organizacional	20	21 de febrero de 2018
Cierre de Ventas y Fidelización de Clientes	20	21 de febrero de 2018
Trámites de Importación	30	17 de febrero de 2018
Excel Intermedio	20	17 de febrero de 2018
Coaching y Liderazgo	20	24 de febrero de 2018
Escuela de Emprendedores: Innovación Empresarial	20	26 de febrero de 2018
Cierre Fiscal y Estados Financieros bajo NIIF	20	26 de febrero de 2018

## Oferta Permanente Marzo

Nombre	Horas	Inicio
Cobranza efectiva	20	10 de marzo de 2018
Relaciones Humanas y Trabajo en Equipo	20	10 de marzo de 2018
Neuromarketing	20	12 de marzo de 2018
Modelo de Compensaciones y Remuneración	20	12 de marzo de 2018
Marketing Digital y aprovechamiento de Redes Sociales	20	17 de marzo de 2018
Contabilidad General	20	19 de marzo de 2018
Escuela de Emprendedores: Estrategias Financieras	20	19 de marzo de 2018
Compras Públicas	20	26 de marzo de 2018
Excel Avanzado	20	26 de marzo de 2018

## Oferta Permanente Abril

Nombre	Horas	Inicio
Organización de Bodegas y Toma de Inventarios	20	9 de abril de 2018
Coaching y motivación de equipos	20	9 de abril de 2018
Comercio Exterior	30	14 de abril de 2018
Neuroservicios y Comunicación con el Cliente	20	14 de abril de 2018
Excel Intermedio	20	16 de abril de 2018
Diseño y Estructura del Plan de Carrera y Sucesión	20	16 de abril de 2018
Huella Ambiental y análisis de ciclo de vida	20	23 de abril de 2018
Escuela de Emprendedores: Neuromarketing	20	23 de abril de 2018

## Oferta Permanente Mayo

Nombre	Horas	Inicio
Servicio al cliente y comunicación Efectiva	20	7 de mayo de 2018
Coaching y Engagement organizacional	20	7 de mayo de 2018
Compras Públicas	20	12 de Mayo de 2018
Evaluación del Desempeño y Resultados	20	12 de Mayo de 2018
Trámites de Importación	30	14 de mayo de 2018
Marketing digital y comercio electrónico	20	14 de mayo de 2018
Cobranza efectiva	20	21 de mayo de 2018
Escuela de Emprendedores: Modelo de servicio de calidad total	20	28 de mayo de 2018
Autenticidad alimentaria	20	28 de mayo de 2018

## Oferta Permanente Junio

Nombre	Horas	Inicio
Servicio al Cliente y Comunicación Organizacional	20	11 de junio de 2018
Cobranza efectiva	20	11 de junio de 2018
Excel Intermedio	20	16 de junio de 2018
Trámites de Importación	30	16 de junio de 2018
Neuroventas	20	18 de junio de 2018
Visual Merchandising	20	18 de junio de 2018
Escuela de Emprendedores: Estrategias enfocadas en la Ventas	20	25 de junio de 2018
Medición de Clima y Cultura Organizacional	20	25 de junio de 2018

## Oferta Permanente Julio

Nombre	Horas	Inicio
Gestión Aduanera con Ecuapass	20	9 de julio de 2018
Neuroservicios y la Comunicación con el Cliente	20	9 de julio de 2018
Excel Avanzado	20	14 de julio de 2018
Huella Ambiental y análisis de ciclo de vida	20	14 de julio de 2018
Cierre de Ventas y Fidelización del Cliente	20	16 de julio de 2018
Organización de Bodegas y Toma de Inventarios	20	16 de julio de 2018
Relaciones Humanas, Comunicación y Trabajo en Equipo	20	23 de julio de 2018
Escuela de Emprendedores: Modelo de negocio	20	23 de julio de 2018
Actualización de Gestión del Talento Humano	20	23 de julio de 2018

## Oferta Permanente Agosto

Nombre	Horas	Inicio
Neuroservicios y la Comunicación con el Cliente	20	13 de agosto de 2018
Cobranza Efectiva	20	13 de agosto de 2018
E-Commerce: Comercio Electrónico	20	16 de agosto de 2018
Entrevistas por Eventos Conductuales para selección de personal	20	16 de agosto de 2018
Trámites de Importación	30	18 de agosto de 2018
Técnicas Efectivas de Ventas	20	20 de agosto de 2018
Excel Intermedio	20	20 de agosto de 2018
Neuromarketing	20	27 de agosto de 2018

## Oferta Permanente Septiembre

Nombre	Horas	Inicio
Excel Básico	20	8 de septiembre de 2018
Autenticidad alimentaria	20	8 de septiembre de 2018
Servicio al Cliente y Comunicación Efectiva	20	10 de septiembre de 2018
Seguridad y Salud Ocupacional	20	10 de septiembre de 2018
Comercio Exterior	30	17 de septiembre de 2018
Marketing Estratégico	20	17 de septiembre de 2018
Evaluación y Retroalimentación del Desempeño	20	17 de septiembre de 2018
Planificación, Gestión y Proyección de Ventas	20	24 de septiembre de 2018
Cobranza efectiva	20	24 de septiembre de 2018

## Oferta Permanente Octubre

Nombre	Horas	Inicio
Neuroservicios y la Comunicación con el Cliente	20	8 de octubre de 2018
Neuromarketing	20	8 de octubre de 2018
Trámites de Importación	30	13 de octubre de 2018
Formación de facilitadores internos y diseño del plan de capacitación	30	13 de octubre de 2018
Gerencia de Ventas	20	15 de octubre de 2018
Organización de Bodegas y Toma de Inventarios	20	15 de octubre de 2018
Excel Intermedio	20	20 de octubre de 2018
Cobranza Efectiva	20	22 de octubre de 2018

## Oferta Permanente Noviembre

Nombre	Horas	Inicio
Servicio al Cliente y Atención Telefónica	20	7 de noviembre de 2018
Excel Intermedio	20	10 de noviembre de 2018
Comercio Exterior	30	12 de noviembre de 2018
Cobranza Efectiva	20	12 de noviembre de 2018
Cierre de Ventas y Fidelización del Cliente	20	19 de noviembre de 2018
Marketing Digital y Redes Sociales	20	19 de noviembre de 2018
Coaching y resolución de conflictos	20	26 de noviembre de 2018

## Oferta Permanente Diciembre

Nombre	Horas	Inicio
Coaching y Neurofeedfack para Equipos de Trabajo	15	10 de diciembre de 2018
Técnicas de Ventas	15	10 de diciembre de 2018
Cobranza Efectiva	15	10 de diciembre de 2018
Marketing Digital y Redes Sociales	15	17 de diciembre de 2018
Planificación Estratégica	15	17 de diciembre de 2018
Neuroservicios y la Comunicación con el Cliente	15	18 de diciembre de 2018
Compras Públicas	15	18 de diciembre de 2018

## Certificaciones 2018

Nombre	Horas	Inicio
Liderazgo y Empoderamiento de Mujeres	60	8 de marzo de 2018
Escuela de Neuroventas Profesionales	60	19 de marzo de 2018
Seguridad Industrial y Salud Ocupacional	60	19 de abril de 2018
Escuela de Coaching Ejecutivo	120	10 de mayo de 2018
Alta Dirección Comercio Internacional	120	17 de mayo de 2018
Dirección de Empresas Familiares	60	21 de junio de 2018
Comercio Electrónico	120	19 de julio de 2018
Transformación Digital: Formación, Innovación y Tecnología	75	23 de agosto de 2018
Experto en Neuromarketing	75	20 de septiembre de 2018
Metodologías de Emprendimiento (LEAN STARTUP)	75	18 de octubre de 2018

## Seminario Ejecutivos 2018

Nombre	Horas	Inicio
Determinación del Valor en Aduana de las mercancías importadas	8	8 de febrero de 2018
Neuroventas	8	22 de febrero de 2018
Cómo clasificar correctamente los productos en el Arancel	20	7 de marzo de 2018
Economía en un día	8	22 de marzo de 2018
Manejo de Herramientas BI para Comercio Exterior	8	12 de abril de 2018
Dirección de Empresas Familiares	8	24 de abril de 2018
Neurobusiness: El poder de la negociación efectiva	8	10 de mayo de 2018
Sanciones Aduaneras, cómo prevenirlas	8	17 de mayo de 2018
Excel para Comercio Exterior	16	14 de junio de 2018
Econometría Financiera	8	27 de junio de 2018
Innovación y Emprendimiento: Design Thinking	8	12 de julio de 2018
Marketing Digital y Redes Sociales	8	25 de julio de 2018
Riesgos psicosociales	8	23 de agosto de 2018
Construcción de costos de Exportación para MyPymes	8	6 de septiembre de 2018
Workshop Shopper Marketing	8	20 de septiembre de 2018
Economía para no economistas	8	17 de octubre de 2018
Negociación de conflictos	8	25 de octubre de 2018
Estadística Financiera	8	8 de noviembre de 2018
Liderazgo	8	22 de noviembre de 2018
Coaching, Motivación y Trabajo en Equipo	8	11 de diciembre de 2018
Proyección Financiera de Ventas	8	13 de diciembre de 2018

## Eventos Académicos 2018

Nombre	Horas	Inicio
Feria de Empleo CCQ	6	22 de marzo de 2018
Expo Congreso de Seguridad Industrial y Salud Ocupacional	6	5 de abril de 2018
JOB DAY: "Talento, Comercio y Negocios"	6	14 de junio de 2018
Business Day: Innovación y Emprendimiento	6	12 de septiembre de 2018

## Conferencias Empresariales 2018

Nombre	Horas	Inicio
Economía en un día	1	21 de febrero de 2018
Modelo de Compensaciones y Remuneración	1	22 de febrero de 2018
Mejores prácticas de las Empresas Familiares	1	14 de marzo de 2018
Estrategias efectivas de selección de personal	1	21 de marzo de 2018
Coaching de Ventas	1	11 de abril de 2018
Neuroventas	1	18 de abril de 2018
Creatividad e Innovación en los negocios	1	16 de mayo de 2018
Optimización de costos laborales	1	22 de mayo de 2018
Innovación para las PYMES	1	13 de junio de 2018
Clima Laboral y su impacto en la productividad	1	20 de junio de 2018
Employer Branding: Posiciona tu marca personal	1	18 de julio de 2018
Entrevista por competencias	1	25 de julio de 2018
Coaching, motivación y trabajo en equipo	1	15 de agosto de 2018
Diseño de assessment center	1	22 de agosto de 2018
Liderazgo auténtico y su influencia en la cultura de la Empresa	1	12 de septiembre de 2018
Tendencias de Talento Humano	1	19 de septiembre de 2018
Marketing Digital	1	17 de octubre de 2018
Cultura de innovación en los servicios	1	24 de octubre de 2018
Crowdfunding y fuentes de financiamiento	1	14 de noviembre de 2018
Cultura de orientación a los resultados	1	21 de noviembre de 2018
Comunidades Globales de emprendimiento	1	12 de diciembre de 2018
Inteligencia emocional y la motivación para equipos de trabajo	1	19 de diciembre de 2018

## Capacitación Virtual 2018

Nombre	Duración
Power BI Análisis interactivo Empresarial	30
Microsoft Project	30
Excel Básico, Intermedio	30
Experto en Finanzas Corporativas	300
Experto en Coaching y Gestión del Talento	300
Experto en Dirección y Gestión de RRHH	300
Experto en Gerencia de Hospitales	300
Experto en Gestión Comercial y Marketing	300
Experto en Informática Forense	300
Experto en Marketing, Publicidad y Ventas	300
Experto en Redes de mercadeo	300
Experto en Travel Journalism	300
Experto en Valoración y Tasación	300
Expertos en Responsabilidad Social Corporativa	300
Experto en Auditoría Médica	300
Experto en Enfermería Ocupacional	300