

Incoterms[®]
2020 by the International
Chamber of Commerce (ICC)

ALTA DIRECCIÓN EN COMERCIO INTERNACIONAL

II EDICIÓN - 2019

NOVIEMBRE

ICC ECUADOR
INTERNATIONAL
CHAMBER OF COMMERCE
The world business organization

Incoterms[®], y su logo, son marca registrada de ICC en diferentes países



Con el aval académico



Este programa - ÚNICO en el país - permite a los profesionales del área reforzar y profundizar conocimientos, acompañados de experiencias con prestigiosos expertos locales e internacionales acreditados tanto por la Cámara de Comercio Internacional (ICC) y el International Trade Center (ITC), entidades que son referentes empresariales a nivel mundial.

Ningún programa en el mundo ha reunido el aval de la ICC y el respaldo del ITC en una misma Certificación basada en la formación modular.

Para esta II edición, contamos con el Aval Académico de la Universidad Internacional del Ecuador, como la mejor carta de presentación de respaldo universitario a este programa

Con el aval académico



Ventajas

Este programa está sustentado en herramientas de gestión vigentes, prácticas y oficiales, proporcionadas por Trainers referentes en el tema de su expertise.

Cuenta con el aporte empresarial y académico, que sumado a las acreditaciones internacionales, brinda al programa un nivel nunca antes desarrollado en temas de Comercio Internacional en el país.

Con el aval académico



Metodología

Está sustentada por novedosos aportes del Constructivismo y la Andragogía que son los sistemas más eficaces en la formación de adultos.

En el módulo de Incoterms® 2020, se integran transversalmente Incoterms® 2010 junto a otros reglamentos como Contratación dentro del marco de aplicación global de la nueva versión de las reglas.

Con el aval académico



- ▶ *Conocer e implementar las herramientas que ofrece la Cámara de Comercio Internacional ICC capítulo Ecuador y el Centro de Comercio Internacional ITC para competir exitosamente en los mercados globales.*
- ▶ *Identificar y tomar acción sobre el panorama actual del régimen comercial, aduanero y jurídico, en el ámbito nacional e internacional.*
- ▶ *Obtener los conocimientos necesarios que permitan un mayor nivel de competitividad y fomenten la vocación empresarial hacia los mercados internacionales.*

Con el aval académico

Está dirigido a:

Profesionales del área de comercio exterior y negocios internacionales, ejecutivos bancarios, directivos, gerentes, jefes, líderes de equipo, ejecutivos de empresas importadoras y exportadoras, agentes aduaneros, emprendedores o estudiantes que participen en operaciones de comercio internacional, consultores, funcionarios de gobierno y cámaras de comercio, que necesiten formarse en esta notable temática para hacer más eficiente su accionar.

Su acreditación desarrolla procedimientos didácticos participativos con casos prácticos y apegados al entorno país, apartado de extranjerismos de otros programas.

Con el aval académico

Duración y formato:

- ▼ *120 horas presenciales, 8 módulos*
- ▼ *Carga horaria de 12 horas por módulo + 3 horas de trabajo autónomo*
- ▼ *Clases presenciales más una evaluación al final de cada módulo*

Con el aval académico

	Módulo	Fechas
1	Seguros de Transportación de Mercancías y su relación con el Contrato de Compraventa Internacional	15 y 16 noviembre
2	Instrumentos Internacionales de Pagos y Garantías	13 y 14 diciembre
3	Alta Gestión en Incoterms® 2020. Curso y Certificación Internacional	04 y 05 de enero 2020
4	Gestión de Contratos de Compra Venta Internacional	31 ene y 1 feb 2020
5	Modelos de gestión empresarial aplicables al comercio internacional	14 y 15 feb 2020
6	Gestión Estratégica de la Cadena de Suministros	06 y 07 de marzo 2020
7	Estrategias y Técnicas para Operaciones Aduaneras	28 y 29 de marzo 2020
8	Inductores de Logística y Transporte Internacional	17 y 18 de abril 2020

Con el aval académico

UIO
15-16
Nov

Vie
17h00
21h00

Sáb
08h00
17h00

Módulo 1

Seguros de Transportación de Mercancías y su relación con el Contrato de Compraventa Internacional

- › El Seguro de Transportación de Mercancías:
 - › Antecedentes Históricos, Principios Generales y Elementos Esenciales.
 - › Coberturas: Estructura, Riesgos Cubiertos y Exclusiones.
 - › Vigencia, su relación con la Transferencia del Riesgo y la Entrega, según los INCOTERMS® 2020.
- › Las obligaciones A5-B5 a fondo en los INCOTERMS® 2020, relación con el Contrato de Compraventa Internacional de Mercancías y los contratos Accesorios.
- › Casos Prácticos



Raymer López

*ICC Certified Senior Management
on International Trade*

Con el aval académico

UIO
13-14
Dic

Vie
17h00
21h00

Sáb
08h00
17h00

Módulo 2

Instrumentos Internacionales de Pagos y Garantías

- › Medios de Pagos Internacionales - Bancos y Mecanismos de Financiación.
- › La Carta de Crédito (crédito documentario)
- › La Cobranza Documentaria
- › El Crédito Stand by
- › La Garantía Internacional
- › Riesgos Asociados a los medios de pagos y garantías internacionales
- › Casos de Estudio



Moisés Luque
ICC Accredited Trainer

Con el aval académico

UIO
04-05
Ene'20

Sáb
08h00
17h00

Dom
08h00
12h00

Módulo 3

Alta Gestión en Incoterms® 2020. Curso y Certificación Internacional

- › Estructura Incoterms®. Uso eficiente de la publicación oficial ICC 723/ES
- › Estructura de acuerdo con las primeras cinco obligaciones, comenzando por las Obligaciones Generales para el Transporte
- › Estructura de acuerdo con la segunda mitad de las obligaciones, desde seguros hasta avisos
- › Distinguir qué regla de Incoterms® usar en un aspecto particular de una transacción
- › Casos de estudio
- › Examen de Certificación



Roberto Rosales
*Registered Trainer on
Incoterms® 2020*

Con el aval académico

UIO
31 Ene-01
Feb'20

Vie
17h00
21h00

Sáb
08h00
17h00

Módulo 4

Gestión de Contratos de Compra Venta Internacional

- › Los Principios de UNIDROIT
- › ¿Cuándo se aplica la CISG? Tratado self executing.
- › Elementos necesarios para que exista una relación regulada por la CISG. Contratos electrónicos. La batalla de los formularios.
- › Remedios del comprador ante incumplimientos del vendedor.
- › Caso de vicios ocultos. Evicción.
- › Obligaciones comunes de las partes: evitar daños, preservación de las mercaderías.
- › Situaciones no contempladas y la CISG.



**Maximiliano
Rodríguez**

ICC Registered Trainer

Con el aval académico

UIO
14-15
Feb'20

Vie
17h00
21h00

Sáb
08h00
17h00

Módulo 5

Modelos de gestión empresarial aplicables al comercio internacional

- › Historia de los modelos de gestión empresarial
- › Introducción: Modelos de gestión empresarial de clase mundial ENFOQUE EN PROCESOS / ISO / EFQM / Malcom Baldrige
- › Introducción: Modelos SCOR (Supply Chain Operations Reference Model)
- › Infraestructura de la Calidad
- › Taller: Process Classification Framework en su empresa.
- › Autodiagnóstico



César Díaz Guevara

*Consultor en Calidad,
Estrategia e Innovación*

Con el aval académico

UIO
06-07
Mar'20

Vie
17h00
21h00

Sáb
08h00
17h00

Módulo 6

Gestión Estratégica de la Cadena de Suministros

- › Fundamentos de Logística
 - Definiciones de Logística y Supply Chain Management
 - Fases de la logística
 - Logística Integral
 - Integración Interfuncional
- › Desarrollo de Estrategias Logísticas
- › Ámbito de Operaciones en la Logística
- › Ámbito Internacional
- › Papel de las TICs en la Logística.
- › Casos de estudio



Santiago Nájera
ITC Certified Trainer

Con el aval académico

UIO
28-29
Mar'20

Sáb
08h00
17h00

Dom
08h00
12h00

Módulo 7

Estrategias y Técnicas para Operaciones Aduaneras

- › Contexto del comercio internacional y las Organizaciones Internacionales
- › La transacción comercial internacional
- › Documentos clave: gestión, emisión, uso, aplicación,
- › TICs para Comercio: Estándares internacionales, gestión electrónica, inteligencia de negocios, análisis de datos
- › Integridad en el Comercio, las Aduanas y los entes de control
- › Casos de aplicación



Teodoro Benavides

*ICC Certified Senior Management
on International Trade*

Con el aval académico

UIO
17-18
Abr'20

Vie
17h00
21h00

Sáb
08h00
17h00

Módulo 8

Inductores de Logística y Transporte Internacional

- › El envase y la mercadotecnia
- › Normas internacionales para el manejo y manipulación
- › Consideraciones ecológicas: Reúso y reciclado
- › Sanciones por incumplimiento
- › Cubicación y embalaje / El peso dimensional
- › Pruebas de laboratorio: ASTM
- › Interacción producto-envase
- › Tendencias en materiales
- › Análisis de Casos



Ricardo Moreno

*ITC & ICC
Certified Trainer*

Con el aval académico

Emisión del Certificado

La Certificación Internacional que acredita el programa de “Alta Dirección en Comercio Internacional” se obtiene con, al menos 75/100 puntos.

Adicionalmente, para el módulo de Incoterms[®], se emitirá un Certificado Internacional en «Alta Gestión en Incoterms[®]» obtenido únicamente a través de ICC y su Comité Nacional en Ecuador.

Con el aval académico



Te invitamos a ser parte de los profesionales
Certificados en la primera edición!!



Mira los testimonios de quienes participaron de nuestro programa:

Video 1: <https://youtu.be/ymENFdYjO2k> (Testimonios Certificación)

Video 2: <https://youtu.be/UQYrXgKrP2g> (Testimonios Alta Gestión en Incoterms®)

Con el aval académico



Inversión

USD 1990,00*

Obtendrás:

- ✓ *Certificado emitido por la Cámara de Comercio de Quito con aval Internacional de la Cámara de Comercio Internacional capítulo Ecuador y respaldo del International Trade Centre Suiza.*
- ✓ *Certificación Oficial Internacional en Alta Gestión en Incoterms©2020*

25%
DESCUENTO
AFILIADOS
SOCIOS CCQ
ICC Ecuador

Con el aval académico

UIDE
Universidad Internacional del Ecuador



Incoterms[®]
2020 by the International
Chamber of Commerce (ICC)

Con el aval académico

UIDE
Universidad Internacional del Ecuador

¡Decídete y participa ahora!

*Para conocer más acerca de la Certificación
en “Alta Dirección en Comercio Internacional”:*

altadireccion@lacamaradequito.com

PBX: (593-2) 2976500 ext. 235 / 222 / 218 / 269